

Setzen Sie Ihr Wissen und Ihr Engagement im Bereich Markets Insurance Europe ein als

Key Account Manager Deutschland Insurance (w/m/d) Schwerpunkt Controlling



Analytische Stärke und Spaß

an kreativer, eigenverantwortlicher Arbeit qualifizieren Sie für die Mitarbeit in unserem offenen und dynamischen Unternehmen. Sie haben die besten Chancen mit

- einem guten Hochschulabschluss in einer Wirtschaftswissenschaft mit dem Schwerpunkt Versicherung, Accounting oder Risk Management
- mindestens zehn Jahren Berufserfahrung in einer Beratungsgesellschaft für die Versicherungswirtschaft
- sehr gute Kenntnisse im Performance Management und den hier einschlägigen Methoden der Tools für Versicherungsunternehmen
- Kenntnisse der maßgeblichen Segmente in der Versicherungswirtschaft, vorzugsweise Lebens- und Krankenversicherung, sind wünschenswert
- Grundkenntnisse im Reporting (statuarisches, regulatorisches, internes Reporting) für Risikomanagement (Solvanz-Bilanz/ QRT) und entsprechende Prozess-Know-How für die relevanten Controlling-/ und Planungsprozesse auf Ebene der Tochtergesellschaften sowie auf Gruppenebene
- Erfahrung in der Konzeption und Platzierung von Beratungsangeboten
- Sehr gutes Verhandlungs- und Kommunikationsgeschick sowie Eloquenz und vertriebliche Dynamik
- einer hohen Reisebereitschaft sowie sehr guten Deutsch- und Englischkenntnissen

Nutzen Sie Ihre Chancen

zur Weiterentwicklung und aktiven Mitgestaltung in einem kooperativen und innovativen Unternehmen. Als Key/Cluster Account Manager (w/m/d) gestalten Sie innovative Beratungskonzepte für Key Accounts in der Versicherungswirtschaft (Fokus Deutschland):

- Ausbau und Pflege der Kontakte zu deutschen Versicherungsgruppen
- Ansprache der Entscheider in den Bereichen Planung/Controlling auf Ebene Bereichsleiter und Vorstand
- Erarbeitung maßgeschneiderter Lösungsansätze gemeinsam mit Kollegen aus dem Bereich Consulting
- Erarbeitung/ Platzierung und Verhandlung entsprechender Angebote
- Übernahme der Gesamtverantwortung für die Projekte im jeweiligen Key Account und ggf. Mitwirkung bei der Umsetzung

Klingt interessant? Ist es auch!

Weitere Fragen beantwortet Ihnen gerne Frau Dr. Claudia Kröll unter der Telefonnummer +49 221 92 18 41-285. Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittsdatums an: Recruiting@ifb-group.com